

Itinerario formativo para:

Dependientes de calzado y artículos de piel

COD. OCUPACIÓN
52201057

CICLO	CONTENIDO DE LOS MÓDULOS	CLAVE
1º	ORGANIZACIÓN DE LOS PROCESOS DE VENTA CONCEPTOS BÁSICOS SOBRE ZAPATERÍA I	PV-01 ZP-01
2º	TÉCNICAS DE VENTA CONCEPTOS BÁSICOS SOBRE ZAPATERÍA II	PV-02 ZP-02
3º	VENTA ONLINE APROVISIONAMIENTO Y ALMACENAJE EN LA VENTA	PV-03 PV-04
4º	ANIMACIÓN Y PRESENTACIÓN DEL PRODUCTO EN EL PUNTO DE VENTA OPERACIONES DE CAJA EN LA VENTA	PV-05 PV-06
5º	GESTIÓN DE LA ATENCIÓN AL CLIENTE/ CONSUMIDOR INFORMACIÓN Y ATENCIÓN AL CLIENTE/ CONSUMIDOR/ USUARIO	PV-07 PV-08
6º	INGLÉS PROFESIONAL PARA ACTIVIDADES COMERCIALES PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES I	PV-09 RL-01